

MARIA PILAR FERREIRA COLOMBI

54 9 261-6616808 (móvil)

54 11 2073-2982 (fijo)

maria.pilar.ferreira@gmail.com



DATOS PERSONALES

Edad: 37 años

Nacionalidad: Argentina/ Italiana

Estado Civil: Soltera

PERFIL PROFESIONAL

Profesional de Ciencias Económicas, con habilidad en el análisis macro y profundización en distintas variables. Experiencia en planificación y control de labores y resultados. Alta capacidad de adaptación a los distintos ambientes. Facultad analítica y habilidades de liderazgo y comunicación.

EXPERIENCIA LABORAL

Diciembre 2014 – Septiembre 2015

- **Controller – Ediciones Santillana, Grupo PRISA, Buenos Aires.**

Era responsable del Control de Gestión de la Empresa, con el objetivo de generar cambios que permitieran una mejora en la toma de decisiones e integración de la información.

Responsabilidades:

- Estuve a cargo de la re-estructuración del Área de Control de Gestión y del Análisis y Reporting de la información para Casa Matriz, España y Gerencia Local.
- Trabaje en el mejoramiento de procesos y Sistemas de información, junto con las Unidades de Negocio y Áreas Operativas, para eficientizar la información y mejorar la toma de decisiones.
- Trabaje en la elaboración de un Tablero de Control que permitió reflejar las particularidades de gestión y negocio, propias de una Editorial, que ayudara en la toma de decisiones y el acceso de la información de los distintos responsables de Áreas.
- Tareas de Control y elaboración de Presupuesto y análisis de desviaciones eran tareas mensuales que tenía a cargo.

Febrero 2012 – Noviembre 2014

- **Especialista Control de Gestión – ACCENTURE SERVICE CENTER- Buenos Aires.**

ACCENTURE es una compañía global de consultoría de gestión, servicios tecnológicos y Outsourcing que presta servicios a las principales empresas a nivel mundial.

Responsabilidades:

Era responsable del Control y análisis de un contrato de Outsourcing (Contrato de Tercerización de Actividades) de Italia y de la consolidación de la información e informes financieros a nivel Cliente, que contaba con contratos en Asia, Latinoamérica y EEUU.

- A nivel contrato, mensualmente analizaba los resultados obtenidos versus lo previsto, evaluando sus causas y los efectos, realizaba proyecciones financieras y el análisis a nivel total. El trabajo se realizaba junto con el Gerente del Proyecto (PM) en Italia, quien nos brindaba información propia del contrato y con quien se preparaban los informes de Gestión y Resultados Financieros del Proyecto.
- Junto con el PM y el Gerente Financiero, se buscaba proponer mejoras y distintas alternativas para corregir y disminuir las desviaciones, mejorar las proyecciones y alcanzar los objetivos del plan establecido.
- A nivel Cliente, estaba a cargo de reportar la gestión financiera del cliente (ganancias mensuales, anuales y totales, proyecciones e indicadores financieros). Preparaba los reportes consolidando la información de las distintas geografías (Europa, Asia, Latinoamérica y EEUU); se presentaban por ubicación, tipo de trabajo y a nivel global. Estos reportes se presentan al Gerente Financiero en EEUU y Gerentes Generales Corporativos y del Cliente.
- Tenía a cargo la supervisión de las tareas de miembros del equipo off-shore y la coordinación de las tareas globales de las distintas geografías.

Referencia: Jimena Masrian

Emiliano Bizzari

Noviembre 2010 – Diciembre 2011

- **Analista Económico Financiero de Bodega Finca San Isidro, Mendoza.**

Responsabilidades:

- Elaboré flujos de caja de la empresa (ingresos de caja y obligaciones a pagar), como así también participe en el armado de proyecciones financieras y presupuestos específicos.
- Trabajé en la definición, sistematización y análisis de indicadores críticos de performance económico-financiera y análisis de tendencias para el director de la empresa.
- Participé en el seguimiento de las conciliaciones bancarias y presentación de documentación e informes bancarios.

Referencia: Licenciado en Administración Pablo Godoy Lemos

Octubre 2009 – Noviembre 2010

- **Empresa de Transporte TRANSMART SRL.** Consultora para la Adquisición de Albatros MDQ SA Empresa de Transporte y Proyecto de Start-Up.

Responsabilidades:

- La Empresa tenía la oportunidad de adquirir una empresa de transporte con flota y clientes propios, por lo que analicé, en función de Balances contables pasados y presentes proyecciones financieras e indicadores económicos referidos a la inversión, tales como el valor económico y beneficios de la adquisición. Esta oportunidad se evaluó versus la adquisición de equipos propios adquiridos mediante licitación.
- Trabaje en la confección del Plan de Negocios para una empresa en Start Up, relacionada al transporte, analizando financieramente el proyecto en función de la información recolectada, obteniendo balances proyectados e indicadores económicos del proyecto
- Realice reportes e informes económicos con el objetivo de uso interno; como ante entidades externas, tales como Bancos u Organismos Públicos.

Logros:

- Se aprobaron las carpetas para la adquisición de camiones por licitación, incrementando su flota de camiones en un 50%, permitiéndole incrementar sus actividades y clientes.

- Se presento en Proyecto de Empresa en Start Up en un concurso, obteniendo el **Primer Premio** en el Concurso de Emprendedores del IAE, NAVES, en el cual participaron 150 proyectos empresariales y fue Ganador del Tercer Premio en Concurso Internacional, en Brasil, con mención especial en el Plan de Negocios y Presentaciones.

Referencia: Licenciado en Agro Negocios Diego Hosch

Mayo 2004 - Enero 2009

- **Fundación Instituto de Desarrollo Rural.** Instituto técnico y de referencia en el desarrollo agroindustrial por brindar información, asesoramiento, capacitación y búsqueda de financiamiento para productores e industriales de la Agro Industria.

Responsabilidades:

- Realice investigaciones económicas con el objetivo de obtener ERP (métricas) para la mejora en la toma de decisiones asociadas con los aspectos productivos y operativos del sector.
- Coordiné grupos interdisciplinarios de trabajo, maneje información de diagnóstico y preparé modelos financieros para obtener planes operativos y alcanzar las metas establecidas para el sector.

Logros:

- Se logro un Plan Provincial de Micro Créditos para pequeños productores agropecuarios, el cual estuve a cargo de la Programación, Ejecución y Evaluación del Programa.
- Se presentó ante el Ministro de Economía del Gobierno de Mendoza un Plan Estratégico para el Sector de oliva, que se preparó con las partes interesadas del sector privado y público

Referencia: Ingeniera Agrónoma Flavia Gil

Licenciado Sociología Gabriel Fidel

FORMACIÓN

- **MBA,** Escuela de Negocios IAE, Universidad Austral, Argentina. Febrero 2009 – Diciembre 2009. Intercambio en Darden School of Business, University of Virginia, EE UU. Enero 2010 – Abril 2010
- **Curso Mercosur - Unión Europea:** similitudes y diferencias. Abril 2008 – Octubre 2008. Cursado en Udine, Regione Friuli-Venezia Giulia, Italia durante Abril 2008 hasta Junio 2008. Luego se dictó en la Universidad Nacional de Cuyo. Idioma del máster: Ingles.
- **Licenciada en Economía,** Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Cuyo.

IDIOMAS

Inglés: avanzado.

Francés: intermedio

OTROS CONOCIMIENTOS

Excel y SAP: avanzado