

Claudio Javier Bravo Manrique

- Cel: (0260) 154061223
- Tel: (0260) 154412510
- claudiobravomza@outlook.com
- General Gutierrez 619, San Rafael, Mendoza, Argentina
- 37 años , Soltero/a , Argentina.
- DNI: 30051731



\$15.000
sueldo en mano pretendido

Experiencia Laboral

Jul 2015 - Al presente	Conserjería en Hotel Regional (Durante 5 años y 7 meses) Administración de datos del huésped, administración de paginas web, reservas por despegar.com, booking.com, trivago.com, tripadvisor.com etc, facturación, guía turístico, mantenimiento del hotel.
Nov 2014 - May 2015	Asesor comercial / ventas en Lavalle Motos (Durante 7 meses) Atención comercial, en venta de motos e indumentaria, deportiva y de competición, con créditos externos a la empresa, bajo entidades financieras, o bancarias
Sep 2012 - Mar 2014	Asesor comercial en Luciana Hogar (Durante 1 años y 7 meses) Atención en concesionaria de motos, gestor, cajero, expedición, y vendedor de salón, indumentaria deportiva, y calzado.
Mar 2012 - Jul 2012	Asesor comercial en Banco Supervielle (Durante 5 meses) Atención publica, auxiliar administrativo, asesor comercial en servicios, paquetes de beneficios, intangibles, seguros de vida/robo, caja ahorro universal, y servicios financieros.
Nov 2011 - Feb 2012	Auxiliar a bordo en Autotransportes Andesmar (Durante 4 meses) Recepción del pasajero, y atención personalizada, mantenimiento de unidad de transporte, servicios en viaje, y guía de turismo, para la empresa andesmar y tramat
Sep 2009 - Oct 2011	Asesor comercial / ventas en Amancay (Durante 2 años y 2 meses) Vendedor de salón, créditos especiales, externos a la empresa, servicios intangibles, para venta de motos, rodados, y muebles.
Jun 2007 - May 2009	Administrativo contable en CLISAMEN UTE / Clinica Ciudad (Durante 2 años) Administración de base de datos, auxiliar administrativo, atención al publico, afiliados y prestadores. Prestación servicios adicionales, gestiones de PAMI, OSPE, OSPAT, vialidad, inscripción y adhesión a grupo familiar, a obras sociales pre pagas.
Oct 2005 - Nov 2006	Asesor comercial / ventas en Roma Peugeot (Durante 1 años y 2 meses) Planeamiento comercial. en toda la linea francesa Peugeot, en sistema de ventas de auto plan, con sistemas 70/30, 80/20 o 100%, permutas, consignaciones, gestiones, planeamiento comercial, marketing, vendedor de terreno.
Feb 2000 - Oct 2004	Asesor comercial / ventas en Bessone & Giglio CIA (Durante 4 años y 9 meses) Vendedor de terreno con equipamiento comercia, expedición, y artículos del hogar, con financiaciones diarias, semanales, quincenales, mensuales, servicios intangibles, prestamos personales, vacaciones programadas, y vendedor de salón.

Ene 1996 - Dic 1999

Administrativo / mecanico en Bravo Mecánica e hijos (Durante 4 años)

Facturación. Presupuesto, seguridad e higiene laboral, encargado de compras y pedidos, chequeo y control digital OBD I y II, códigos de error/falla, alineación y balanceo, ABS, TCS, mantenimiento general del taller y mantenimiento de sistemas operativos de test BOSCH, Dyno test, remota e inalámbrica, bluetooth (actualizaciones de vehículos del año 1999 en adelante) y sistemas operativos

Estudios

Mar 2000 - Nov 2003

Argentina

Diseño Gráfico, Publicitario e Industrial (Terciario / Graduado)

FESAT Fundación Educativa Santísima Trinidad

Área de estudio: Diseño Gráfico

Mar 1996 - Nov 1999

Argentina

Bachiller Contable bilingüe (Secundario / Graduado)

4-130 Jorge de la Reta

Área de estudio: Bachiller

Conocimientos y habilidades

Otros conocimientos

Sistemas Operativos (Avanzado) - Herramientas Gráficas (Avanzado) - Herramientas Office (Avanzado) - Software De Gestión (Avanzado) - Instalacion - Reparación De PC

Referencias

Sin referencias

Objetivo laboral

"Es mi deseo poder incorporarme a su prestigiosa empresa, básicamente en una área, donde se lleven a cabo las relaciones interpersonales, el trato con clientes, brindando atención a los mismos, ya que mis trabajos anteriores se basaron fundamentalmente en ello. De todas formas, estoy capacitado a enfrentar nuevos desafíos para lograr objetivos, que impliquen un crecimiento tanto personal, como profesional. "